

従量課金と成果報酬 どっちがいいの？ メリット・デメリットの紹介

はじめに

▶ テレアポ業者をお探しの方へ

テレアポ代行業者の比較で重要な料金体系。業者決定の基準をここに置いている方も多いのではないのでしょうか。

なるべく安く依頼できればいいのですが、やはり、成果を出さなければ費用対効果が合いません。

自社のサービスはどちらが向いているのか？成果物として何が欲しいのか？業者のモチベーションは？といったことを整理していただくために、soraプロジェクトがそれぞれの料金体系の仕組みを紹介していきます。

課金システムを比較

➤ 料金の比較

従量課金

初期費用	あり
月額費用	あり
課金	1社3コール 300円～
その他の費用	リスト代

成果報酬

初期費用	なし
月額費用	なし
課金	1アポイント獲得につき 15000円～のご請求
その他の費用	リスト代

➤ 成果物

従量課金

- アポイント
- スクリプト
- すべてのコール情報データ
- ヒヤリングした情報
- データの集計

成果報酬

- アポイント

従量課金型テレアポ代行のメリット・デメリット

➤ 従量課金型は、「二人三脚型」で改善が可能！付加価値も多い！

メリット

- 成果報酬型に比べると、テレアポ会社側のリスクが少ないため費用が安くなる場合が多い。
- アポイントだけでなく、担当者との会話を記録することでマーケティングに役立てることができる。
- 依頼した件数を確実にコールする。
- コールの進捗状況を報告し、途中改善ができる。

デメリット

- 成果が出なかった場合でも料金が発生する。
- アポイント獲得が難しい案件は、費用対効果が合わないことがある。
- アポイントの質の調整が可能だが、シビアではない。



選択ポイント

従量課金型は、アポイントが取れやすい案件がおススメです。何度アポイントを取得しても料金が変わらないのでコストを抑えることができます。

コメント

細かく打合せをしながら進めたい！お断りのリストの情報も今後役に立てたい方にもおすすめてです。経験を自社に残せることが強みといえるでしょう。

成果報酬型テレアポ代行のメリット・デメリット

➤ 成果報酬型は、アポイントの数と質のバランスが重要！

メリット

- アポイント以外のお金がかからない。
- 依頼側のリスクが少ない。
- 手間をかけずにアポイントが獲得できる。

デメリット

- アポイント獲得が難しい案件は、業者側が引き受けることができない場合がある。
- アポイント以外の情報が残らない。
- コール数をクライアント側で決められない。
- 見込みの薄いアポイントにも支払うことがある。



選択 ポイント

成果報酬型は、アポイント獲得が難しい案件がおすすめです。貴社の商材のテレアポ代行実績がある業者に依頼すると良いでしょう。

コメント

サービスの良し悪しを決めるのはアポイントの数と質です。はじめての方は複数社依頼し、その中で契約率の高いアポイントを提供した業者を選択しましょう。



【本社】〒818-0041 福岡県筑紫野市上古賀3丁目2-16
【東京事務所】〒105-0004 東京都港区新橋5-8-13

TEL:0120-77-8939

FAX:092-929-6059

サービスページURL : <http://sora1.jp>